



NemaSystems wurde 1999 gegründet und hat sich im Laufe der Jahre zu einem erfahrenen Systemhaus in der Automatisierung entwickelt. Dank Kooperationen mit namhaften Firmen können wir für jede Anforderung eine maßgeschneiderte Lösung bieten. Unsere Leistung erstreckt sich dabei von der Beratung bis hin zur kompletten Automatisierungslösung für namhafte Kunden in vielfältigen und zukunftsorientierten Branchen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsingenieur (m/w/d) industrielle Automatisierung

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden durch strukturierten Vertrieb
- Betreuung bestehender Kunden
- Beratung unserer Zielkunden im Maschinenbau sowie produzierenden Unternehmen
- Erarbeitung von neuen Vertriebsstrategien

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder erfolgreich abgeschlossene Techniker-Weiterbildung in den Fachbereichen Industrial IT, Elektro- oder Automatisierungstechnik
- Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Sicheres Auftreten
- Selbstständiges, strukturiertes und verantwortungsvolles Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohe Kundenorientierung
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse

Sie suchen einen Job, in dem Sie...

- sich persönlich und fachlich weiterentwickeln können,
- an spannenden und herausfordernden Projekten arbeiten können,
- einen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten können,
- gefordert und gefördert werden,

Kurz gesagt: Sie suchen einen Job mit Perspektiven? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Interesse?

Dann senden Sie uns am besten gleich Ihre Bewerbung per E-Mail an info@nemasystems.de.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

NemaSystems Automation GmbH
Felix-Wankel-Str. 2
D-74626 Bretzfeld-Schwabbach

T +49 7946 94405-0
info@nemasystems.de
www.nemasystems.de