



NemaSystems ist ein expandierendes Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Automatisierungstechnik. Seit mittlerweile 20 Jahren unterstützen wir Maschinen- und Anlagenbauer sowie produzierende Endkunden rund um ihre Automatisierungsaufgaben. Sowohl unsere Rockwell Automation Solution Partnerschaft als auch Kooperationen mit weiteren namhaften Firmen sorgen dafür, dass wir für jede Anforderung eine maßgeschneiderte Lösung bieten können.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## **Vertriebsingenieur (m/w/d) industrielle Automatisierung**

### **Ihre Aufgaben:**

- Gewinnung von Neukunden durch strukturierten Vertrieb
- Betreuung bestehender Kunden
- Beratung unserer Zielkunden im Maschinenbau sowie produzierenden Unternehmen
- Erarbeitung von neuen Vertriebsstrategien

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder erfolgreich abgeschlossene Techniker-Weiterbildung in den Fachbereichen Industrial IT, Elektro- oder Automatisierungstechnik
- Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
- Sicheres Auftreten
- Selbstständiges, strukturiertes und verantwortungsvolles Handeln
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Hohe Kundenorientierung
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse

### **Sie suchen einen Job, in dem Sie...**

- sich persönlich und fachlich weiterentwickeln können,
- an spannenden und herausfordernden Projekten arbeiten können,
- einen Beitrag zum Unternehmenserfolg leisten können,
- gefordert und gefördert werden,

Kurz gesagt: Sie suchen einen Job mit Perspektiven? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

### **Interesse?**

Dann senden Sie uns am besten gleich Ihre Bewerbung per E-Mail an [info@nemasystems.de](mailto:info@nemasystems.de).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

**NemaSystems Automation GmbH**  
Felix-Wankel-Str. 2  
D-74626 Bretzfeld-Schwabbach

T +49 7946 94405-0  
[info@nemasystems.de](mailto:info@nemasystems.de)  
[www.nemasystems.de](http://www.nemasystems.de)