



Sales Engineer / Technical Consultant (m/w) Industrial Automation Solutions

Sie möchten unseren Vertrieb verstärken und durch Ihr engagiertes und selbstbewusstes Auftreten besonders unsere Neukundengewinnung vorantreiben? Dann starten Sie mit uns in eine erfolgreiche Zukunft – ganz automatisch.

NemaSystems ist ein expandierendes Dienstleistungsunternehmen im Bereich der Automatisierungstechnik und industriellen Netzwerktechnik. Als autorisierter Rockwell Automation Solution Partner sind wir in der Lage, maßgeschneiderte Automatisierungslösungen aus einer Hand zu bieten – von der Planung bis zur Realisierung. Unsere zusätzliche Qualifikation als Rockwell Automation Schulungszentrum rundet unser Portfolio an Leistungen vollständig ab. Zur Verstärkung unseres Vertriebs wünscht sich unser Team Ihre Mitarbeit.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden durch strukturierten Vertrieb
- Betreuung bestehender Kunden
- Beratung unserer Zielkunden im Maschinenbau sowie produzierenden Unternehmen
- Erarbeitung von neuen Vertriebsstrategien

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder erfolgreich abgeschlossene Techniker-Weiterbildung im Fachbereich Industrial IT / Elektrotechnik / Automatisierungstechnik
- Eigeninitiative und überdurchschnittliches Engagement
- Sicheres Auftreten
- Teamplayer sowie offen für Neues
- Spaß am Umgang mit Menschen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre Zukunft:

Sie erhalten eine leistungsgerechte, erfolgsorientierte Vergütung und ein Firmenfahrzeug. Selbstverständlich arbeiten wir Sie systematisch ein und fördern gezielt Ihre Weiterentwicklung. Wir bieten ein modernes und attraktives Arbeitsumfeld in einem jungen, dynamischen Team mit Freiräumen für selbständiges Arbeiten und sehr guten Perspektiven!

Wir freuen uns auf **Sie!**

Rufen Sie unter 07946 94405-0 an oder senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen gerne per E-Mail an info@nemasystems.de